



Sergio Todeschini,

Profilo di un Visionario Controcorrente 50 anni di invenzioni, sfide industriali e resilienza creativa.

1. L'Identità: Creativo o Imprenditore?

Nato a Milano nel 1947, mi definiscono in molti modi: creativo, visionario, a volte "testa di c....o". La verità è che sono un imprenditore che ha sempre preferito il rischio dell'idea al porto sicuro del già visto.

Ho fondato la mia società, la **ETE**, nel 1972. In pochi anni siamo passati da una piccola realtà milanese a un'azienda con uffici in ogni regione italiana e una sede a Boston, con oltre 110 collaboratori e un reparto R&D d'eccellenza.



2. Le Pietre Miliari: Quando il Futuro era un'Idea

Ho avuto il privilegio di anticipare i tempi, arrivando a detenere il 65% del mercato italiano della telefonia privata.

- **BOBO:** Un'opera d'arte prestata alla tecnologia. Scelto dagli **ABBA** come icona e oggi citato presso il **MoMA di New York**. È stato il primo "telefono caricaturale" al mondo.
- **SIRIUS:** Il primo telefono elettronico a tasti in Italia.
- **IXOS 72/83:** Centralini gioiello che hanno rivoluzionato il settore alberghiero, costringendo persino a modifiche legislative per la loro portata innovativa.
- **SAMSUNG & IWATSU:** Sono stato il primo a credere nel potenziale di Samsung Telecomunicazioni portandolo in Italia, e Jwatsu, quando ancora nessuno ne intuiva la futura leadership mondiale.



ABBA telefono BoBo



Telefono SIRIUS



Centralino Telefonico IXOS



KTS Samsung



KTS Jwatsu

3. Il Primato Tecnologico: Il Progetto UNILAN

Dopo la Olivetti, la mia ETE è stata l'unica società privata in Italia a ottenere la licenza sorgente UNIX AT&T. Un investimento visionario da **100 milioni di lire** dell'epoca per ottenere l'indipendenza tecnologica totale.

Da questa base è nato **UNILAN**, un sistema che ha anticipato di decenni l'integrazione tra informatica e telecomunicazioni. Basato sulla tecnologia di commutazione in divisione di tempo, gestiva contemporaneamente Voce, Dati e Contabilità.

Un Top Manager di **IBM** mi confessò a Ginevra: *"Il vostro prodotto spaventa i grandi nomi dell'informatica mondiale"*. Eravamo troppo avanti: mentre i colossi tremavano, la rete commerciale italiana restava ancorata alle vecchie rendite. La storia mi ha dato ragione: quel sistema vecchio è sparito, lo spirito di UNILAN è rimasto.



4. La Battaglia Industriale e la Verità sul Fallimento

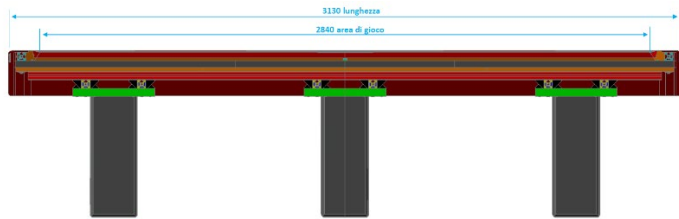
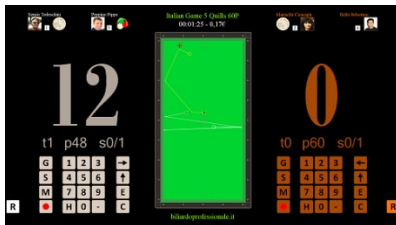
La fortuna è un biglietto della lotteria; la visione è rischiare i propri soldi su prodotti che ancora non esistono. Il mio percorso ha subito un arresto brusco quando mi sono scontrato con un sistema — politico e bancario — **che in Italia spesso non tollera i giovani inventori indipendenti.**

Sono stato **costretto** al fallimento in modo **vile**, proprio mentre prodotti come UNILAN spaventavano i colossi. Mentre molti "amici" sparivano, ho imparato che il fallimento economico è nulla rispetto al fallimento delle idee. **Le mie idee sono sopravvissute; i miei detrattori no.**

5. Oltre le Telecomunicazioni: Biliardo e Internet

Dopo l'uscita dalle TLC, ho applicato il mio metodo a nuove passioni:

- **Biliardo:** Ideazione del biliardo in alluminio e sistemi di **Balls Tracking** in tempo reale.

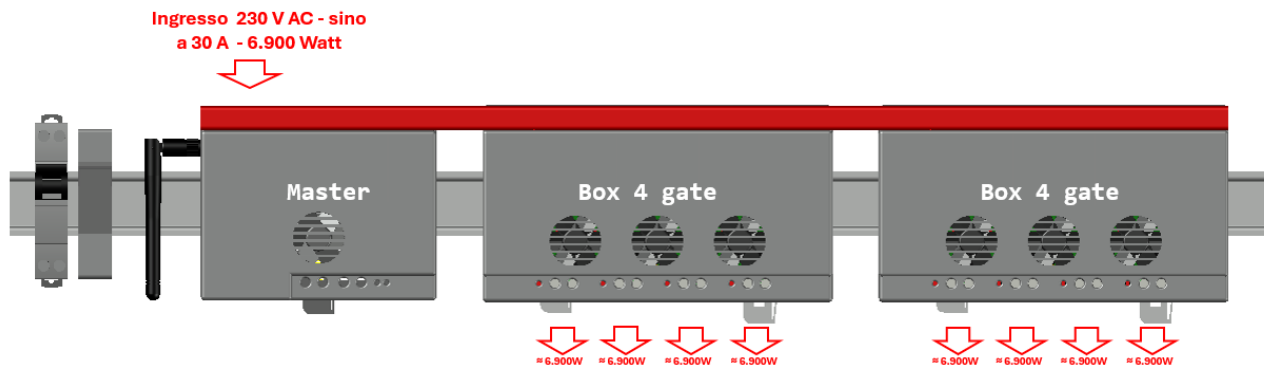


- **Internet Hotel:** Pioniere del Plug & Play nei primi anni 2000 con sistemi Nomadix e Planet nei più prestigiosi hotel di Milano.



6. Oggi: La Sfida del BoBoBox®

Non mi sono mai fermato. Negli ultimi tre anni ho concentrato il mio genio nel settore energetico. Il **BoBoBox®** è la sintesi della mia carriera: un concentrato di hardware e software (C, ASP, HTML) capace di ridurre drasticamente i costi di riscaldamento. È l'ennesima dimostrazione che la creatività non si estingue mai.



Attenzione, l'energia uscente dai gate è utilizzabile **solo** per il riscaldamento elettrificato senza nessuna interposizione verso i cavi di carbonio o nicromo.

Esempio semplice : se consumi 8.000 watt ne paghi solo 1.000 !

Sergio Todeschini

Creativo, Visionario... è ancora qui.

www.bobobox.it